



eQ-3 als Teil der ELV/eQ-3 Gruppe zählt seit 40 Jahren als Entwicklungshaus und Hersteller von Elektronikprodukten zu den Innovations- und Technologieführern für Home Control. Mit über 200 Produkttypen bietet eQ-3 das industrieweit breiteste Angebotsportfolio und ist mit mehr als 25 Millionen vermarkteten Funklösungen in mehr als einer Million Haushalte heute der europäische Marktführer für Smart Home. Um das starke Wachstum der vergangenen Jahre weiter zu unterstützen, bauen wir auf allen Ebenen unsere Expertenteams aus.

Aus Ihrer mehrjährigen Vertriebserfahrung kennen Sie die Bedürfnisse des Fachhandwerks und des Elektrogroßhandels? Sie schätzen die Vorteile, die ein marktführendes und zukunftsweisendes Produktsortiment Ihnen und Ihren Kunden bietet? Sie trauen sich zu, mit uns gemeinsam den Weg zu ehrgeizigen Unternehmenszielen aktiv zu gestalten, die enormen Marktpotenziale auszuschöpfen?

Genau dafür suchen wir **bundesweit in mehreren Regionen**

Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst - Schwerpunkt Smart Home -

Das sind Ihre Aufgaben

- Selbstständige Betreuung und technische Beratung Ihrer Kunden im Elektro-, Sanitär-, Heizungs- und Klimatechnik-Handwerk, in der Gebäudetechnik, im Technischen Fachhandel und im Bereich Architekten / Fachplaner
- Analyse und Akquisition potenzieller Neukunden und Bedarfsanalyse für Ihre Kundengruppen
- Führen von Produktvorstellungen und Verkaufsgesprächen bei der Zielgruppe
- Umsatz- und Ertragsverantwortung für das Zielgebiet
- Mitarbeit bei der Auftragsabwicklung, Reklamationsbearbeitung und der Pflege der Daten
- Eigenständige Erstellung von Besuchs-/Tourenplanungen und -berichten
- Marktbeobachtung und Marktanalyse
- Mitwirkung bei Messen und Repräsentieren des Unternehmens bei kundenbezogenen Veranstaltungen

Das bringen Sie mit

- Sie verfügen über sehr gute elektrotechnische Kenntnisse, verbunden mit der Ausbildung als Meister bzw. Techniker oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Sie sind Vertriebsprofi und begeistern sich und andere für unsere Produkte rund um die Themen Smart Home, Sicherheitstechnik und Energieeffizienz. Dabei legen Sie Wert auf den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Sie sind akquisitionstark und verhandlungssicher, denken unternehmerisch, sind selbstorganisiert, erfolgsorientiert und agieren eigenständig aus dem Home-Office
- Sie sind routiniert in der Anwendung von Microsoft-Office-Produkten und besitzen sehr gute IT- und Netzwerkkennnisse
- Kaufmännisches Verständnis und Reisefreude runden Ihr Profil ab

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Position in einer stark wachsenden und international agierenden mittelständischen Unternehmensgruppe. Wirtschaftlich sehr solide bieten wir Ihnen langfristige Perspektiven und Raum für eigenverantwortliches Handeln. Unsere tägliche Arbeit ist geprägt durch ein kollegiales Miteinander mit kurzen Entscheidungswegen in einem modernen Arbeitsumfeld.

Sind Sie in Zukunft dabei? Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung.
Bitte schreiben Sie Herrn Rainer Lohmann unter bewerbung@eq-3.de
Die Kennziffer lautet 4122-18-50